

■ Gheorghe Piperea, la conferința ECR: "Birocrația europeană luptă pentru libertate omorând-o digital"
PAGINA 3



■ TradeVill: SAP - pe valul AI
PAGINA 9

■ Liga Studenților se "războiește" în justiție cu un fost ministru
PAGINA 10

■ Moscova, temperaturi mult peste media sezonieră
PAGINA 10

■ Germania își "reciclează" ilegal morile de vânt în Cehia
PAGINA 12

GRAM AUR = 427,4000 RON

FRANC ELVEȚIAN = 5,2707 RON

EURO = 4,9761 RON

DOLAR = 4,7849 RON

Tratatul NATO, primul obstacol în politica externă a lui Călin Georgescu privind Ucraina

Tratatul NATO este primul obstacol în politica externă a lui Călin Georgescu privind Ucraina, care susține că, în eventualitatea unei păci impuse de Trump în țara vecină, România ar putea să profite și să solicite retrocedarea fostelor teritorii românești. Afirmările lui Călin Georgescu referitoare la retrocedarea teritoriilor de către statul vecin pot fi vizionate în podcast-ul lui Ion Cișoiu, care a demarat cu o discuție despre experiența politică a candidaților la prezidențiale și despre definiția politicii externe.

Călin Georgescu a spus: „Expertiza mea cea mai mare este (n.red. - sic!) politica externă și democrația. Totul se joacă pe securitate proprie - cel puțin

din ce am văzut eu în ultimii 10-15 ani - totuși. Dacă nu ești foarte puternic, ai ieși în afara statului tău. Totul se joacă pe re-surse - cine are, cum are, dacă are și pe termen lung. (...) Securitatea alimentară e egală cu securitatea națională. Cine înțelege asta, va câștiga viitorul. (...) Politica externă înseamnă a stabili prioritățile. Nu-ți stabilești prioritățile, nu le ai pe rețină, nule ai în sufletul tău, nu trăiești cu acești sentimente că acolo ești țara ta, acolo ești identitatea țării tale, de acolo poți să duci țara pe orbă - cum a dus-o Brâncuși - nu poți să mergi mai departe. (...) Tema supraviețuirii este esențială în politica externă”.

GEORGE MARINESCU
(continuare în pagina 8)

Goldman Sachs: Căderea pieței cauzată de Deep Seek nu semnaleză începutul unui declin masiv

● "Domeniul tehnologic și al companiilor de top nu reprezintă o bulă de exuberanță irațională, ci mai degrabă o reflectare a unor fundamente superioare", cred analiștii băncii ● Nassim Taleb: "Scăderea recentă a acțiunilor Nvidia este modestă comparativ cu riscurile semnificative din industrie"

Căderea pieței acțiunilor din Statele Unite de la începutul acestei săptămâni i-a spernat pe investitori, dar evenimentul nu anticipază o scădere și mai amplă, conform analiștilor Goldman Sachs, scriu Business Insider și Market Watch.

Acțiunile americane se află de câțiva ani într-o piață de creștere (engl. bull market), unul dintre principalii catalizatori ai mișcării ascendente fiind așteptările privind

plus-valoarea pe care o pot aduce aplicațiile de inteligență artificială pentru companii. Însă lansarea aplicației de AI a startup-ului chinez DeepSeek, ale cărei performanțe sunt comparabile cu cele ale aplicațiilor marilor companii americane, dar despre care se spune că a necesitat costuri mult mai reduse, a pus la îndoială una dintre principalele teze ale pieței bull.

A.I.
(continuare în pagina 11)

Taxele lui Trump vor lovi cei mai importanți parteneri comerciali ai SUA

Comerțul cu Mexic, China și Canada a reprezentat aproximativ 43% din toate importurile de bunuri realizate de SUA în 2023, după valoare, informază o analiză Statista, menționând că, potrivit datelor ONU Comtrade, Statele Unite au importat mărfuri de 3,2 trilioane de dolari și au exportat de 2 trilioane de dolari în anul respectiv. Din aceste exporturi, mărfurile expediate în Canada au reprezentat aproape 18% din valoare, în timp ce ponderea Mexicului a fost de 16%.

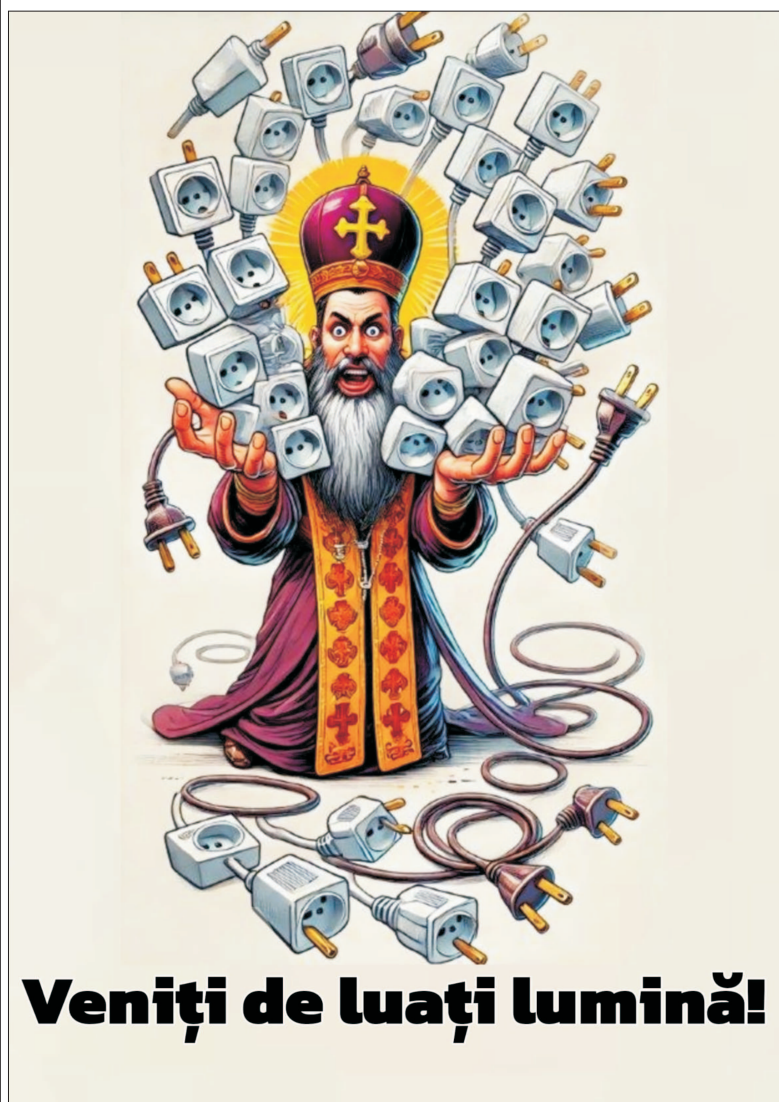
O privire mai atentă asupra tipurilor de mărfuri importate din Mexic arată că cele mai importante trei tipuri de bunuri, respectiv vehicule, echipamente electronice și utilaje, reprezintă aproximativ 300 de miliarde de dolari din factura totală de import de 480 de miliarde de dolari. Principalele exporturi ale Canadei

către SUA, după valoare, sunt uleiuri minerale și combustibili, vehicule și utilaje, în timp ce din China provin echipamente electronice, mașini și jucării. Principalele exporturi ale SUA spre China sunt combustibili și uleiuri minerale, boabe de soia și utilaje, în timp ce țara nord-americană trimite echipamente electronice, utilaje, combustibili și uleiuri minerale în Mexic, respectiv vehicule, echipamente electronice și utilaje în Canada.

În afară de bunuri, SUA exportă și importă și servicii, chiar dacă, spre deosebire de sectorul bunurilor, balanța comercială în materie este puternic în favoarea țării. Spre exemplu, cu aproape un trilion de dolari în exporturi și 700 de miliarde de dolari în importuri în 2022, conform Oficiului pentru Comerț al Statelor Unite.

A.V.
(continuare în pagina 12)

Toți consumatorii casnici de energie trebuie considerați vulnerabili



Veniți de luați lumină!

Ilustrație de MAKE

Liberalizarea prețului la consumatorul casnic, un deceniu de încercări nereușite. Acesta ar putea fi al doilea titlu pentru articolul de față. Acum zece ani scriam cu sârg despre liberalizarea pieței de energie și implicii, a prețului la consumatorul final. A reușit până acum doar parțial, însă ceea ce susțin este că liberalizarea ar trebui să se oprească la ușa consumatorului casnic.

Din fericire există concurență între producătorii de energie. Producătorii de energie electrică din surse hidro, cărbune, nuclear, eolian, fotovoltaic, gaze naturale. Fiecare pro-

ducător are anumite costuri pe care le cunoaște, le poate controla și îmbunătăți pentru a deveni profitabil. Concurența pe piața producătorilor se vede cel mai bine când arunci un ochi pe OPCOM, bursa de energie. Acolo, Hidroelectrică, Nuclearelectrică, Centrala de la Brazi, parcurile eoliene își vând marfa mai ieftin sau mai scump. Până nu demult și în această piață se simțea intervenționismul statului care fixa prețul unor producători precum Hidroelectrică sau Nuclearelectrică, iar aceștia nu puteau vinde peste acest plafon. Acum în concurență prețului au intrat și importurile. Apoi, statul a liberalizat și piața de furnizare.

Adică a permis concurența între furnizorii care să cumpere tot concurențial energia de pe piață.

Au investit, dar au și încasat

Și pe piața de distribuție este concurență, chiar dacă rețelele de medii și joasă tensiune au fost date în administrarea investitorilor într-un proces care a combinate privatizarea, concurența pe zeci de ani și subvențiile acordate de stat (adică de noi toți) pentru recuperarea acestor investiții pe care companii precum Enel, E.ON și CEZ le-au făcut în România. Cu alte cuvinte, statul a cedat admi-

nistrarea rețelelor și le-a dat și banii noilor administratori pe motiv că investițiile se făceau într-o țară cu risc ridicat. Lobby ca la carte, nu?

De exemplu, după ce au investit, dar au mai și încasat, italienii de la Enel au făcut un exit de toată frumusețea din Muntenia Sud, Banat și Dobrogea, părăsind România și 3 milioane de clienți. Au vândut activele pentru 1,26 miliarde de euro în 2023 către grecii de la Public Power Corp (PPC). Și nemții de la E.ON sunt aproape de vânzarea diviziei de furnizare către maghiarii de la MVM.

MARUS MATARAGIS
(continuare în pagina 11)